



PRODUCT MANAGER PERSONAL CARE

Univar SpA, realtà leader nella distribuzione di prodotti chimici per l'industria, ricerca un Product Manager per la Divisione Personal Care con sede a Milano.

Informazioni su Univar

Il Gruppo Univar è una società leader mondiale nella distribuzione di prodotti chimici industriali e specialistici e trova la propria ragione di essere nel servizio, affiancato ad una forte componente di assistenza tecnica nello sviluppo applicativo e nella logistica, al fine di supportare i propri partners nella crescita del loro business.

La Società rappresenta oltre 2.500 produttori chimici offrendo alla propria clientela, composta da 250.000 clienti, un portfolio completo di prodotti. Il Gruppo opera con una rete di circa 170 stabilimenti di distribuzione in tutta l'America settentrionale, l'Europa, il Middle East, l'Australia, Singapore, la Cina. Nel 2010, ha generato vendite pari a 7,9 miliardi di dollari statunitensi. Per maggiori informazioni, visitare il sito: www.univar.com.

Con una gestione di 56 centri di distribuzione in 20 paesi in Europa, nel Medio Oriente ed in Africa, i 7.600 dipendenti locali Univar servono più di 80.000 clienti in una varietà di industrie che comprendono i rivestimenti, gli alimenti, la cura della persona, i prodotti farmaceutici ed altri importanti settori. Per ulteriori dettagli su Univar Europe, si veda il sito: www.univareurope.com.

In Italia Univar rappresenta oltre 70 produttori di primissimo piano nello scenario della chimica mondiale e, sul mercato nazionale, è presente in 16 differenti settori industriali. www.univareurope.com/it

Job Description

Il Product Manager rappresenta una figura estremamente importante all'interno dell'organizzazione.

E' la risorsa dell'area Marketing responsabile della gestione e dello sviluppo di un portafoglio prodotti. Confrontandosi con i produttori ed il mercato, il PM definisce ed implementa le strategie relative alla vendita dei prodotti e volte allo sviluppo della linea.

Lavora in autonomia e gestisce un pacchetto prodotti dei quali è responsabile, a livello di risultati, in termini di volume, Gross Margin e fatturato, attraverso il coinvolgimento e la motivazione del team di vendita ed il rapporto costante con i produttori ed il mercato.

Riporta gerarchicamente al Group Product Manager.

Nello specifico, il Product Manager Personal Care:

- Si occupa della negoziazione dei prezzi d'acquisto con i Produttori e/o con il PM europeo per i prodotti Personal Care gestiti da Univar a livello EMEA;
- Si interfaccia con gli Industry Manager per avere costanti aggiornamenti dal mercato;
- E' in costante contatto con le Case Mandanti, con le quali stabilisce la politica di vendita;
- Formula il listino dei prezzi di vendita dei prodotti per il Personal Care;

- Collabora alla ricerca di nuovi prodotti e nuove Case Mandanti;
- Supporta e favorisce la promozione dei prodotti nel settore Personal Care attraverso il team di vendita;
- Visita i Clienti con i Funzionari di Vendita/Agenti per supportarne la formazione tecnica e favorire lo sviluppo delle linee di propria responsabilità;
- Collabora alla stesura annuale del budget di vendita;
- Informa, l'area Vendite circa variazioni di prezzi, disponibilità, trend di mercato, azioni della concorrenza per tutti i prodotti Personal Care;
- Cura l'immagine di Univar mirata alla soddisfazione delle Case Mandanti;
- In accordo con le politiche aziendali, contribuisce alla strategia per l'approvvigionamento dei prodotti di propria responsabilità;
- Partecipa a training tecnici presso le Case Mandanti e trasferisce successivamente il know how acquisito alla Forza Vendite attraverso appositi meeting e formazione durante visite congiunte.

Job Profile

Il nostro candidato ideale ha:

- Background di tipo chimico/scientifico, Laurea in chimica, chimica industriale; una specializzazione in cosmetologia sarà considerata preferenziale;
- Conoscenza del mercato Personal Care e dei prodotti ad esso attinenti (sarà considerata preferenziale una specifica competenza del mondo dei prodotti a base siliconica);
- Inglese fluente (scritto e parlato);
- Forte capacità analitica e di processo;
- Notevole predisposizione ai rapporti interpersonali;
- Eccellenti doti comunicative, sia orali che scritte, ed abilità nel creare e condurre presentazioni e meeting;
- Ottime abilità nella negoziazione e nella persuasione;
- Capacità di motivare, coinvolgere e di utilizzare la propria leadership nei confronti delle Vendite;
- Forte orientamento ai risultati;
- Autonomia operativa, ottime capacità di pianificazione ed organizzazione, abilità a lavorare per priorità e a gestire anche notevoli carichi di lavoro;
- Capacità di sviluppare nuove idee;
- Predisposizione al lavoro con team differenti ed inter-funzionali;
- Forte motivazione, voglia di mettersi in gioco, curiosità, entusiasmo, apertura mentale e capacità di lavorare in un contesto internazionale.

Sede di Lavoro: Milano.

La ricerca è rivolta a persone di entrambi i sessi (L. 903/77). Gli interessati sono pregati di inviare un dettagliato CV, citando il **Rif. "PM Personal Care"** e l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (D.Lgs. 276/2003) al seguente indirizzo: recruitment.it@univareurope.com